



LED-belysning, sikkerhet og kommunikasjon



www.catena.no



Catena a.s • Jernkroken 18 • 0976 OSLO • tlf: 22 80 42 60

Catena a.s leverer løsninger og produkter for kommunikasjon, sikkerhet og belysning og har i løpet av det siste året fått en rekke morsomme og interessante utfordringer innen alle tre områdene.

Vi er leverandør av kommunikasjonssystemer for vegtunnel og har i løpet av de siste tre årene etablert oss som en seriøs aktør innen LED belysning. Den nylig inngåtte rammeavtalen i samarbeide med Solar Norge for LED gatelys til kommunene Asker, Bærum, Lier og Røyken er et godt eksempel på dette. Vårt LED gatelys armatur er også ett av tre som er godkjent av Jernbaneverket.

Catena ble etablert i 2005, har 3 ansatte og kontor på Grorud i Oslo.

Vi tilbyr spennende salgsjobber!

For å bygge firmaet videre så trenger vi flere ansatte innen salg, både ute på veien og inne på kontoret.

Inneselger: Arbeidsoppgavene vil i hovedsak bestå i å være Catena's stemme utad ved å besvare telefon, du vil ta hånd om ordrebehandling og innesalg, følge opp kunder/leverandører og ellers ta tak i det som måtte skje på kontoret i løpet av en arbeidsdag. Fast lønn med årsbonus.

Uteselger belysning: Arbeidsoppgavene vil i hovedsak bestå av oppsøkende salg av LED belysning til kommuner, industribedrifter og offentlig sektor over hele Norge. Vi har allerede opparbeidet et bredt kundegrunnlag som omfatter blant annet nærmere 50 kommuner, mye av dette er pilotinstallasjoner. Produktene er i hovedsak LED gatelys fra LED Roadway Lighting i Canada, arkitekturbelysning fra DLEDS i Italia og industrielle LED armaturer fra Zihai i Kina. Her vil det være en fordel med bransje-erfaring men det viktigste er lysten til å jobbe med aktivt salg. Fast lønn med resultatorientert bonus.

Uteselger kommunikasjon: Arbeidsoppgavene vil i hovedsak bestå av oppsøkende salg av kommunikasjonsprodukter til forhandlere over hele Norge. Produktene er i hovedsak kabling fra Telegärtner og WLAN løsninger fra Lancom. Stikkord er fiberoptikk, 10Gb kabling, 4G og 450Mbps WLAN; begge er tyske produsenter som er blant de ledende på sine områder og som er etablerte i Norge. Også her vil det være fordel med erfaring fra bransjen men lysten til å jobbe med aktivt salg er viktigere. Fast lønn med resultatorientert bonus.

Felles for alle stillingene er at du må like å ta en utfordring, du må evne å skape din egen arbeidsdag og møte arbeidsdagen med lyst til å skape noe positivt. Du må ha generelt god datakompetanse (MS Office) og det vil være en fordel med erfaring fra CRM systemer (vi bruker Mamut). Teknisk bakgrunn er en fordel men ingen forutsetning.

Til gjengjeld kan vi tilby en morsom og givende arbeidsplass med rikelig av muligheter enten det gjelder lønn, faglig innhold eller egen utvikling.

Kort om stillingen:

Firma: Catena a.s
Nettside: www.catena.no
Sted: Jernkroken 18
0976 Oslo

Arbeidsfelt: Norge
Varighet: Fast
Tiltredelse: Snarest
Frist: Snarest

Spørsmål om stillingen:

Kontakt: Odd Wiik
Stillings: Salgssjef
Mobil: 90557776
E-post: ow@catena.no

